



Seminare

1. HALBJAHR
2019

LAV
*Landesapothekerverband
Sachsen-Anhalt*

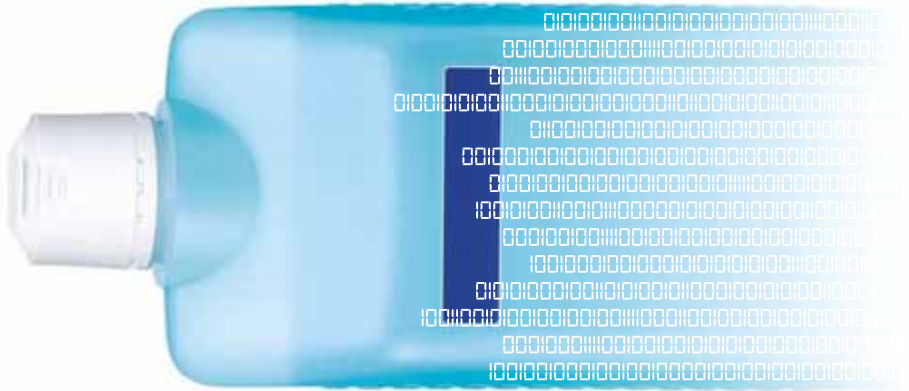
WIWESA GmbH

Wirtschafts- und Werbeinstitut
sachsen-anhaltinischer Apotheken GmbH

Die Erschaffung der digitalen Offizin.

BIZ.VISION
AWARD
2018

3



Heute:

pflegehimidigital – easy fill & sign.

Minimaler Aufwand – maximales Ergebnis.

NARZ/AVN digitalisiert Ihre Apotheke. Genauer: die Abrechnung von Pflegehilfsmitteln. So einfach war es noch nie Zeit und Geld zu sparen. Genehmigungsanträge und Bestätigungen werden elektronisch erstellt und digital verwaltet. Natürlich behalten Sie somit auch immer den perfekten Überblick über alle Vorgänge. **pflegehimidigital**, diese ausgezeichnete* Dienstleistung, kann ab sofort über unser Softwarepaket **apokompass** bezogen werden. Erfahren Sie mehr unter: narz-avn.de/pflegehimidigital



Sicher, zuverlässig, einfach!

narzavn
Apothekenpartner

* BIZ.VISION AWARD 2018 für wegweisende Business-Lösungen der VISION.A
Die Digitalkonferenz von apotheke adhoc und Apotheken Umschau.

Vorwort

Sehr geehrte Damen und Herren,
sehr geehrte Fortbildungsinteressierte,

wir freuen uns, Ihnen hiermit die Seminarbroschüre für das I. Halbjahr 2019 übergeben zu dürfen
und hoffen, dass das ein oder andere Seminar Ihr oder das Interesse Ihres Teams erwecken wird.

Wir bieten Ihnen auch in diesem Halbjahr einen bunten Mix an Seminaren aus allen Bereichen.

Wir freuen uns Sie auf Ihre Anmeldungen.



Matthias Clasen
Geschäftsführer WIWESA GmbH



Jana Lange
Seminarorganisation WIWESA GmbH

Seminarübersicht

Rund ums Hilfsmittel	5
Erlebniskauf: MEHR AUFMERKSAMKEIT beim Kunden	6
Naturkosmetik, was ist das genau?	7
Branschutzhelfer in der Apotheke.....	8/9
Rund um die Arzneimittelbelieferung – Was muss ich beachten?.....	10
Erfolgreiche Mitarbeitergespräche führen – Das Intensivseminar –	15
Führen um Filialverbund	16/17
Sichere Versorgung rund um die Kompressionstherapie in Theorie und Praxis	18
Stützstrümpfe mit Wirkung: Stützstrümpfe, Reisetripfpe, Sport „Power Socks“	19
Sichere Versorgung rund um die Kompressionstherapie in Theorie und Praxis	20/23
Seminarbedingungen	22
Seminarkalender zum Herausnehmen.....	11-14

Rund ums Hilfsmittel

Inhalte

- Anforderungen an die Apotheken
- Abgabebestimmungen für Hilfsmittel/Lieferberechtigung
- Hilfsmittellieferverträge Primär- und Ersatzkassen
- Genehmigungspflicht von Hilfsmittel
- Kostenvoranschläge
- Abrechnung nach §300/§ 302 SGB V
- Retaxfallen
- Vertrag Pflegehilfsmittel

„Hilfsmittelversorgung als Experimentierfeld“
– Jede Krankenkasse für sich oder als Vertragsgemeinschaft strebt den Abschluss eigener Hilfsmittelversorgungsverträge an und differenziert dabei oft noch nach Produktgruppen.

Die hiermit verbundenen Vertragslagen mit Punkten wie Präqualifizierung, Rahmen- oder Einzelverträge sowie Qualitätsanforderungen zur Versorgung bestimmter Leistungen sind hier nur einige Punkte, die die aktive Apotheke berücksichtigen muss, wenn sie auch in Zukunft weiter den Hilfsmittelmarkt bedienen möchte.

In der Praxis gibt es täglich Fragen im Umgang mit Hilfsmittelverordnungen zur Genehmigung, zur Abgabe und zur Abrechnung von Hilfsmitteln zu Lasten der gesetzlichen Krankenkassen und anderen Kostenträgern.

Unser Seminar soll Ihnen und Ihren Mitarbeitern neben den Grundlagen der Vertragsgestaltung, insbesondere praktische Tipps auch im Einzelfall vermitteln. Die tägliche Arbeit im Hilfsmittelbereich ermöglicht es, auf häufig gestellte Fragen und herausgestellte Problematiken einzugehen.

Termin	05.03.2019, 15.00 – 18.15 Uhr Magdeburg , Verwaltungszentrum der Heilberufe 14.05.2019, 15.00 – 18.15 Uhr Halle-Peißen , Mercure Hotel
Anmeldefrist	27.02.2019 / 23.04.2019
Referentin	Frau Monique Meyer, LAV Sachsen-Anhalt e.V.
Kosten	50,00 €/TN zzgl. 19 % MwSt. für Mitglieder des LAV Sachsen-Anhalt
Zielgruppe	Mitarbeiter/-innen in Apotheken



Mit meiner Seminaranmeldung erkenne ich die allgemeinen Seminarbedingungen der WIWESA GmbH an.

Die Veranstaltung wurde von der Apothekerkammer Sachsen-Anhalt mit **4 Fortbildungspunkten** bewertet.

Erlebniskauf: MEHR AUFMERKSAMKEIT beim Kunden

Inhalte

Im Seminar wird aufgezeigt, wie Sie eigene und vorgegebene Aktionen richtig ein- und umsetzen können. Eine klare Linie in der Warenplatzierung dient Ihnen und Ihren Kunden zur Orientierung in der Offizin. Somit wird für den Kunden der Auftritt der Apotheke sichtbar professioneller und lädt zum Verweilen und auch zum Erlebniskauf ein. Die Marktposition der Apotheke wird gestärkt.

Inhalt:

- Marketinggrundlagen
- Neue Medien – wie wichtig ist social Media für die Apotheke
- Die wichtigsten Bausteine einer strategischen Aktionsplanung
- Ausarbeitung und Vorstellung einer eigenen Aktion
- Visual Merchandising in Frei- und Sichtwahl: Was ist zu beachten?
- Analyse der eigenen Apotheke in der Gruppe, Bilddateien bitte auf einem USB Stick zum Seminar mitbringen

Termin	03.04.2019, 09.30 – 17.00 Uhr Magdeburg , Verwaltungszentrum der Heilberufe
Anmeldefrist	04.03.2019
Referentin	Frau Beate Smelter, Kompetenzwerk
Kosten	180,00 €/TN zzgl. 19 % MwSt. für Mitglieder des LAV Sachsen-Anhalt
Zielgruppe	Mitarbeiter/-innen in Apotheken



Mit meiner Seminaranmeldung erkenne ich die allgemeinen Seminarbedingungen der WIWESA GmbH an.

Die Veranstaltung wurde von der Apothekerkammer Sachsen-Anhalt mit **4 Fortbildungspunkten** bewertet.

Naturkosmetik, was ist das genau?

Inhalte

Der Markt der Natur/Biokosmetik nimmt an Aufmerksamkeit zu. Kosmetik ohne Zusatzstoffe, Umwelt- und Gesundheitsbewusstsein haben einen Stellenwert beim Verbraucher, der sich nicht mehr verändern wird.

Die Ansprüche wachsen hiermit in der Beratung und neue Zielgruppen werden auch so in der Apotheke bedient werden können.

Dieses Seminar macht Sie fit für den Markt von morgen und räumt mit Irrtümern und Falschansagen auf.

- Was bedeutet Natur-, Bio-, naturnahe-, Phyto- oder Aromakosmetik.
- Wie ist die Abgrenzung zur Dermokosmetik.
- Die Zertifizierungen.
- Was darf rein und was nicht.
- Öle , Wachse, Inhaltsstoffe und ihre Wirkung.
- Verknüpfung im Verkauf – Cross/Link Selling.

Termin	04.04.2019, 09.30 – 17.00 Uhr Magdeburg , Verwaltungszentrum der Heilberufe
Anmeldefrist	03.04.2019
Referentin	Frau Beate Smelter, Kompetenzwerk
Kosten	180,00 €/TN zzgl. 19 % MwSt. für Mitglieder des LAV Sachsen-Anhalt
Zielgruppe	Mitarbeiter/-innen in Apotheken



Mit meiner Seminaranmeldung erkenne ich die allgemeinen Seminarbedingungen der WIWESA GmbH an.

Die Veranstaltung wurde von der Apothekerkammer Sachsen-Anhalt mit **8 Fortbildungspunkten** bewertet.

Inhalte

Gesetzliche Grundlagen

Hinsichtlich des Arbeitsschutzes hat der Gesetzgeber verschiedenste Vorgaben zur Aus- und Fortbildung bzw. Unterweisungspflicht erlassen. Konkrete Festlegungen bzw. Vorgaben für die Brandschutzhelfer ergeben sich aus dem § 10 des Arbeitsschutzgesetzes sowie der Technischen Regel für Arbeitsstätten ASR A2.2. In diesen beiden Regelwerken wird die Funktion beschrieben bzw. benannt. Um eine inhaltlich einheitliche und vor allem aber fachlich fundierte Aus- und Fortbildung der Brandschutzhelfer zu gewährleisten, wurde durch den gesetzlichen Unfallversicherer, abgeleitet aus der ASR A2.2, das Informationsblatt DGUV Information 205-023 herausgegeben.

Ausbildungsinhalte theoretische Ausbildung

1. Grundzüge des Brandschutzes

- Grundlagen der Verbrennung und der Vorgänge beim Löschen
- häufige Brandursachen/Brandbeispiele, wie z. B. Tätigkeiten mit feuergefährlichen und brennbaren Stoffen
- betriebsspezifische Brandgefahren/Zündquellen, bezogen auch auf spezielle Produktionsabläufe

2. Betriebliche Brandschutzorganisation

- Brandschutzordnung des Betriebes nach DIN 14096 „Brandschutzordnung – Regeln für das Erstellen und das Aushängen“
- Alarmierungswege und -mittel
- betriebsspezifische Brandschutzeinrichtungen
- Sicherstellung des eigenen Fluchtweges
- Sicherheitskennzeichnung nach ASR A1.3 „Sicherheits- und Gesundheitsschutzkennzeichnung“

3. Funktion und Wirkungsweise von Feuerlöscheinrichtungen

- Brandklassen
- Wirkungsweise und Eignung von Löschmitteln
- geeignete Feuerlöscheinrichtungen
- Aufbau und Funktion der im Betrieb vorhandenen Feuerlöscheinrichtungen
- Einsatzbereiche und Einsatzregeln von Feuerlöscheinrichtungen und Wandhydranten

4. Gefahren durch Brände

- Gefährdungen durch Rauch und Atemgifte (z. B. durch Kohlenmonoxid)
- thermische Gefährdungen (z. B. Wärmestrahlung)
- mechanische Gefährdungen (z. B. durch herumfliegende Teile)
- besondere betriebliche Risiken (z. B. Metallbrände, Fettbrände oder hohe Brandlasten)

5. Verhalten im Brandfall

- Alarmierung
- Bedienung der Feuerlöscheinrichtungen ohne Eigengefährdung
- Sicherstellung der selbstständigen Flucht der Beschäftigten
- ggf. besondere Aufgaben nach Brandschutzordnung Teil C (z. B. Ansprechpartner für die Feuerwehr)
- Löschen von brennenden Personen

Ausbildungsinhalte praktische Ausbildung

- Handhabung und Funktion, Auslösemechanismen von Feuerlöscheinrichtungen
- Löschtaktik und eigene Grenzen der Brandbekämpfung (z. B. Situationseinschätzung, Vorgehensweise)

- realitätsnahe Übung mit Feuerlöscheinrichtungen (Simulationsgeräte)
- Wirkungsweise und Leistungsfähigkeit der Feuerlöscheinrichtungen erfahren
- betriebspezifische Besonderheiten (z. B. elektrische Anlagen, Metallbrände, Fettbrände)
- Einweisen (vertraut machen) in den betrieblichen Zuständigkeitsbereich

Jeder Teilnehmer erhält ein Ausbildungszertifikat. Auf dem Zertifikat sind alle ausgebildeten Inhalte, die Ausbildungseinrichtung sowie das der Stundenumfang benannt.

Eine spezielle Bekleidung für die praktische Unterweisung ist nicht erforderlich. Die normale Bekleidung ist entsprechend der Wetterlage zu wählen.

Termin	10.04.2019, Magdeburg , Verwaltungszentrum der Heilberufe 15.05.2019, Magdeburg , Verwaltungszentrum der Heilberufe 22.05.2019, Halle-Peißen , Mercure Hotel 19.06.2019, Halle-Peißen , Mercure Hotel jeweils von 09.00 – 15.00 Uhr
Anmeldefrist	01.04.2019 / 01.05.2019 / 01.05.2019 / 01.06.2019
Referent	Christian Dudek, Brandschutz Ausbildung-Fortbildung-Training
Kosten	130,00 €/TN zzgl. 19 % MwSt. für Mitglieder des LAV Sachsen-Anhalt
Zielgruppe	gesamtes Apothekenteam



Mit meiner Seminaranmeldung erkenne ich die allgemeinen Seminarbedingungen der WIWESA GmbH an.

Die Veranstaltung wurde von der Apothekerkammer Sachsen-Anhalt mit **6 Fortbildungspunkten** bewertet.

Rund um die Arzneimittelbelieferung –

Was muss ich beachten?

Inhalte

Die Prüftätigkeiten der Krankenkassen nehmen ständig zu, die gesetzlichen und vertraglichen Regelungen werden immer komplexer. Wie auch immer die Retaxierungen im Einzelfall zu bewerten sind, so führen sie doch fast immer zu Ärger, arbeitsintensiven Schriftwechseln und auch häufig zu finanziellen Verlusten.

Dieses Seminar bietet eine praktische Hilfestellung für alle, die mit der Abgabe und Abrechnung in der Apotheke befasst sind. Folgende Themen werden behandelt:

Grundlegende bzw. praxisrelevante Regelungen

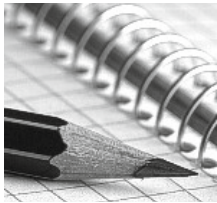
- zu aut idem, Importquote, Abgabe wirtschaftlicher Einzelmengen aus dem Rahmenvertrag zur Arzneimittelversorgung nach § 129 SGB V
- aus dem Rahmenvertrag zur Arzneimittelabrechnung nach § 300 SGB V (Bedruckung mit Sonder-PZN bei z. B. Arzneimitteln zur künstlichen Befruchtung etc.)
- der Arzneimittelversorgungsverträge bei Primär- und Ersatzkassen (Fristen, Prüfpflichten, Besonderheiten etc.)
- bei sonstigen Kostenträgern (Berufsgenossenschaften/ Unfallkassen, Bundespolizei, Bundeswehr, Ziviler Ersatzdienst, Heilfürsorge Polizei)
- bzgl. der Bearbeitung von Sprechstundenbedarfsrezepten von Ärzten/ Zahnärzten

Termin	11.04.2019, 13.00 – 17.00 Uhr Magdeburg , Verwaltungszentrum der Heilberufe 08.05.2019, 09.00 – 13.00 Uhr Halle-Peißen , Mercure Hotel
Anmeldefrist	01.04.2019 / 08.04.2019
Referentin	Frau Tina Schlüter, LAV Sachsen-Anhalt e.V.
Kosten	60,00 €/TN zzgl. 19 % MwSt. für Mitglieder des LAV Sachsen-Anhalt
Zielgruppe	Mitarbeiter/-innen in Apotheken



Mit meiner Seminaranmeldung erkenne ich die allgemeinen Seminarbedingungen der WIWESA GmbH an.

Die Veranstaltung wurde von der Apothekerkammer Sachsen-Anhalt mit **5 Fortbildungspunkten** bewertet.



Seminarkalender

1. HALBJAHR

2019

Die schnelle
TERMINÜBERSICHT
für Ihre Pinnwand!

	JANUAR		FEBRUAR		MÄRZ	
1						
2						
3						
4						
5					Magdeburg Rund ums Hilfsmittel	S. 5
6						
7						
8						
9						
10						
11						
12						
13						
14						
15						
16						
17						
18						
19						
20						
21						
22						
23						
24						
25						
26						
27						
28						
29						
30						
31						

	APRIL		MAI		JUNI	
1						
2						
3	Magdeburg Erlebniskauf: MEHR AUFMERKSAMKEIT beim Kunden	S. 6				
4	Magdeburg Naturkosmetik, was ist das genau?	S. 7				
5						
6						
7						
8			Magdeburg Rund um die Arzneimittelbelieferung	S. 10		
9						
10	Magdeburg Brandschutzhelfer in der Apotheke	S. 8				
11	Magdeburg Rund um die Arzneimittelbelieferung	S. 10				
12	Magdeburg Erfolgreiche Mitarbeitergespräche führen – Das Intensivseminar –	S. 15				
13						
14			Halle Rund ums Hilfsmittel	S. 5		
15			Magdeburg Brandschutzhelfer ... Halle Führen im Filialverbund	S. 8 S. 16		
16						
17						
18						
19					Halle Brandschutzhelfer in der Apotheke	S. 8
20						
21						
22			Halle Brandschutzhelfer in der Apotheke	S. 8		
23						
24						
25					Magdeburg Kompressionstherapie ... Magdeburg Stützstrümpfe ...	S. 18 S. 19
26					Magdeburg Versorgung rund um die Kompressionstherapie ...	S. 20
27						
28						
29						
30						
31						

Erfolgreiche Mitarbeitergespräche führen

- Das Intensivseminar -

Steigern Sie Ihre Zusatzumsätze

Inhalte

Das Mitarbeitergespräch ist eines der wichtigsten Führungsinstrumente in der Apotheke. In diesem Seminar lernen Sie die wichtigsten Arten von Mitarbeitergesprächen kennen und erhalten Ihre persönliche Checkliste für die gezielte Gesprächsvorbereitung. Sie wissen um geeignete Gesprächsstrukturen und sind sich der notwendigen Rahmenbedingungen für eine vertrauensvolle Atmosphäre während des Gesprächs bewusst. Wertvolle Tipps zur Gesprächssteuerung und aktive Übungen mit Videoanalysen stellen den erfolgreichen Transfer in die Praxis sicher.

- Standortbestimmung und Zielsetzung
- Kommunikative Schlüsselkompetenzen
- Wesentliche Elemente und Phasen in der Gesprächsstrukturierung
- Das Motivations-, Anerkennungs-, Kritik-, Rückkehr- und Fördergespräch

- Rahmenbedingungen eines guten Mitarbeitergesprächs
- Gezielter Einsatz der Körpersprache
- Grundlagen wertschätzender Kommunikation - auch in schwierigen Situationen
- Typische Beurteilungsfehler bei schwierigen (und bei sympathischen!) Mitarbeitern
- Die Rolle der schriftlichen Dokumentation
- 3 typische Fehler, die Sie unbedingt vermeiden sollten!

Methodik: Kurzpräsentationen, Gruppen- und Partnerarbeit, Plenumsdiskussion, Einsatz von Arbeitsblättern, Praxis-Check Mitarbeitergespräch, Feedback durch Referentin und Gruppe

Termin	12.04.2019, 09.00 – 17.00 Uhr Magdeburg , Verwaltungszentrum der Heilberufe
Anmeldefrist	15.03.2019
Referentin	Birgit Stülten, Unternehmensberaterin u. Management-Trainerin
Kosten	260,00 €/TN zzgl. 19 % MwSt. für Mitglieder des LAV Sachsen-Anhalt
Zielgruppe	Führungskräfte in Apotheken



Mit meiner Seminaranmeldung erkenne ich die allgemeinen Seminarbedingungen der WIWESA GmbH an.

Die Veranstaltung wurde von der Apothekerkammer Sachsen-Anhalt mit **8 Fortbildungspunkten** bewertet.

Inhalte

Erfolgreiche Führungskräfte können ihren Führungsstil je nach Umständen und Erfordernissen anpassen (Situative Führung). In Stresssituationen braucht z.B. ein unerfahrenes Team eindeutige Vorgaben, um effektiv arbeiten zu können. Bei einer eingespielten Truppe würde die Führungskraft durch ein identisches Verhalten nur Unverständnis ernten. Durch die Vorstellung und Diskussion der unterschiedlichen Führungsstile wird den Teilnehmern die Möglichkeit gegeben, ihren individuellen Führungsstil auszuarbeiten und diesen flexibel anpassen zu können.

Führungsstile (Kategorisierung nach Goleman):

- Autoritär: Anweisungen müssen sofort befolgt werden
- Autoritativ: Motivation eine Vision zu verwirklichen
 - oder transformationale Führung
- Affiliativ: Harmonie und emotionale Bindung
- Demokratisch: Konsens durch Mitbeteiligung
 - oder partizipative Führung
- Leistungsbetont: Hohe Leistungsstandards
- Coachend: Mitarbeiterentwicklung
 - inkl. Psychologisches Empowerment

Anhand dieser Grundlagen können die Teilnehmer das eigene Führungsverhalten reflektieren.

- Wichtige Persönlichkeits- und Kommunikationsmodelle
- Rollenverständnis und Rollenentwicklung
- Ethik in der Führung: Mitarbeiterorientierung, Fairness, Rollenklärung, Integrität, Machtteilung, ethische Anleitung und Interesse an Nachhaltigkeit

Im moderierten Rollenspiel werden alternative Handlungsmöglichkeiten für verschiedenen Führungssituationen erarbeitet.

- Delegieren
- Prozessbegleitung
- Anerkennung geben
- Kritik konstruktiv formulieren
- Mitarbeitergespräche

Da das Führungsverhalten sowohl zu den eigenen Werten und Stärken als auch zum Team passen muss, liegt in der zweiten Tageshälfte der Fokus auf besonderen Teamdynamiken. Inhaltlich werden die Grundlagen von Teamprozessen inkl. Teamspielregeln und Teamentwicklung sowie Konfliktmanagement vermittelt.

Die eigenen Führungsherausforderungen der Teilnehmer wie z.B. die Gestaltung effizienter Teambesprechungen dienen der Gruppe als Übungsbeispiele und können trainiert werden. So wird das Seminar zum Entwicklungsraum für konkrete Lösungen.

Neben dem hohen Aktivitätsanteil der Gruppe liegen die methodischen Schwerpunkte auf den Coachings-Sequenzen und dem moderierten Austausch als Alleinstellung der Präsenzveranstaltung.

Methoden

- Vorstellung apothekentauglicher Coaching-Methoden und Modelle
- Einsatz Coaching-Methoden, wie Rollenspiel, Lösungsfokussiertes Interview etc.
- Arbeit im Plenum anhand von Fallbeispielen
- kollegialer Austausch
- Klärung individueller Fragestellungen und konkreter Führungsanliegen
- Vermittlung der Inhalte unter Berücksichtigung eines effektiven Lernprozesses

Termin	15.05.2019, 09.00 – 18.00 Uhr Halle-Peißen, Mercure Hotel
Anmeldefrist	23.04.2019
Referenten	Frau Anja Keck, Fachapothekerin und Master Coach
Kosten	350,00 €/TN zzgl. 19 % MwSt. für Mitglieder des LAV Sachsen-Anhalt
Zielgruppe	Führungskräfte in Apotheken



Mit meiner Seminaranmeldung erkenne ich die allgemeinen Seminarbedingungen der WIWESA GmbH an.

Die Veranstaltung wurde von der Apothekerkammer Sachsen-Anhalt mit **8 Fortbildungspunkten** bewertet.

Sichere Versorgung rund um die Kompressionstherapie in Theorie und Praxis

Aufbauseminar – rundgestrickte Kompressionsstrümpfe
Kontinuierliche Weiterbildung wird von den Krankenkassen gefordert

Inhalte

Auf die optimale Versorgung kommt es an! Vertiefen und erweitern Sie Ihr, im Zertifizierungsseminar erlerntes Fachwissen, um noch intensiver auf die patientenindividuellen Bedürfnisse eingehen zu können. Für jede Indikation gibt es den richtigen Kompressionsstrumpf sowie patientengerechte Anziehhilfen und speziell entwickeltes Zubehör zur Therapiebegleitung. Das erweiterte Fachwissen kann sofort in effektiven Beratungs- und Reklamationsgesprächen umgesetzt werden – für immer wiederkehrende zufriedene Kunden.

1. Die Verordnung – das Rezept

- notwendige Angaben

2. Versorgungsmöglichkeiten

- Versorgung von Patienten mit Ödemen
- Beurteilung von Qualitäten und Gestriicken

- Speziell entwickeltes Zubehör als Therapiebegleitung
- Unterscheidung zwischen Serie u. Maß
- Fragen - Probleme - Erfahrungsaustausch

3. Praktischer Teil

- Messtechniken
- Maßanalyse - sichere Größenbestimmung
- Anlegen von med. Kompressionsstrümpfen

4. Patientenberatung

- Tipps und Tricks im Umgang mit Kompressionsstrümpfen
- Reklamationsbearbeitung

5. Kundengewinnung

- Marketingmaßnahmen

6. Kurzfassung rechtliche Grundlagen zur Hilfsmittelversorgung, PG 17

7. Abschlusstest

Termin	25.06.2019, 13.30 – 17.30 Uhr Magdeburg , Verwaltungszentrum der Heilberufe
Anmeldefrist	01.06.2019
Referenten	Medizinprodukteberater Compressana GmbH
Kosten	60,00 €/TN zzgl. 19 % MwSt. für Mitglieder des LAV Sachsen-Anhalt
Zielgruppe	Medizinisches Fachpersonal
Voraussetzung	Zertifizierungsseminar



Mit meiner Seminaranmeldung erkenne ich die allgemeinen Seminarbedingungen der WIWESA GmbH an.

Die Veranstaltung wurde von der Apothekerkammer Sachsen-Anhalt mit **5 Fortbildungspunkten** bewertet.

Stützstrümpfe mit Wirkung: Stützstrümpfe, Reisetstrümpfe, Sport „Power Socks“

Steigern Sie Ihre Zusatzumsätze

Inhalte

Machen Sie sich mit den vielfältigen Einsatzmöglichkeiten von hochwertigen freiverkäuflichen Stützstrümpfen bzw. Stützkompressionsstrümpfen mit geprüfter Wirkung vom Spezialisten vertraut, um Ihre Kunden individuell und optimal beraten zu können.

Viele Menschen leiden unter Beinbeschwerden! Die Folgen sind oft Symptome wie Schweregefühl, Schwellungen, Erschöpfung, Müdigkeit, Kribbeln oder Juckreiz. Das Tragen von Stützstrümpfen kann häufig diese Beschwerden lindern.

Reisetstrümpfe sind die ideale Unterstützung für die Beinvenen und halten die Durchblutung in Schwung.

Power Socks und Sportkniestrümpfe sind Energiespender für Sportler und Freunde aktiver Freizeitgestaltung. Verstärkte Blutzirkulation, Sauer-

stoffversorgung und Muskelaktivierung können zu höherer Leistungsfähigkeit, Ausdauer und schnellerer Regeneration führen.

- Medizinisches Hintergrundwissen/Anatomie
- Unterschied Stütz- und Kompressionsstrümpfe
- Qualitätsmerkmale und Wirkungsweise Handhabung und Pflegehinweise
- Speziell entwickeltes Zubehör als Therapiebegleitung
- Anwendung / Einsatzbereiche
- Zielgruppen Stützstrümpfe als Basissortiment
- Einsatzmöglichkeiten bei Ihrer Aktionsplanung passend zur Jahreszeit
 - Reisetstrümpfe, „Power Socks“ usw.
- Kombinationsmöglichkeiten im Verkauf / speziell entwickeltes Zubehör als Therapiebegleitung / Cross-selling

Termin	25.06.2019, 18.30 – 20.30 Uhr Magdeburg , Verwaltungszentrum der Heilberufe
Anmeldefrist	01.06.2019
Referenten	Medizinprodukteberater Compressana GmbH
Kosten	40,00 €/TN zzgl. 19 % MwSt. für Mitglieder des LAV Sachsen-Anhalt
Zielgruppe	Medizinisches Fachpersonal
Voraussetzung	Zertifizierungsseminar



Mit meiner Seminaranmeldung erkenne ich die allgemeinen Seminarbedingungen der WIWESA GmbH an.

Die Veranstaltung wurde von der Apothekerkammer Sachsen-Anhalt mit **2 Fortbildungspunkten** bewertet.

Sichere Versorgung rund um die Kompressionstherapie in Theorie und Praxis

Zertifizierungsseminar

Inhalte

Sie erhalten umfangreiches Basiswissen zur Kompressionstherapie, um Patienten mit venösen Bein-erkrankungen professionell versorgen zu können. Schwerpunkte des Seminars sind das richtige Maßnahmen mit Größenbestimmung, Unterscheidung der verschiedenen Gestrickeigenschaften für patientengerechte Versorgung sowie Tipps zur leichten Handhabung mit unterschiedlichen Anziehtechniken.

Damit Sie in punkto Aus- und Fortbildung für Produktgruppe 17 des Hilfsmittelverzeichnisses auf der sicheren Seite sind, bieten wird das Tagesseminar an. Bitte beachten Sie, dass verschiedene GKV-Verträge dies auch heute noch fordern. Im Zweifel sprechen Sie bitte mit der jeweiligen Krankenkasse oder informieren Sie sich bei Ihrem zuständigen Landesapothekerverband.

Hinweis: Gegenseitiges Messen am nackten Bein, wie in der Praxis erforderlich, ist Grundlage des Seminars. Bitte achten Sie auf entsprechende Kleidung.

1. Daten und Fakten

- aktuelle Situation

2. Medizinische Grundkenntnisse

- Elemente des Blutkreislaufs
- Das Venöse System
- Venenerkrankungen, Entstehung und Manifestation, Folgeerkrankungen
- Ursachen und Risikofaktoren

3. Therapiemöglichkeiten

- Kompressionstherapie
- Indikationen
- Kontraindikationen
- alternative Behandlungsmöglichkeiten

Fortsetzung nächste Seite!

Anmeldung

Ihre **Anmeldung** senden Sie bitte an die WIWESA GmbH, Doctor-Eisenbart-Ring 2, 39120 Magdeburg oder an folgende Faxnummer 0391/60 965-28 oder j.lange@lav-san.de.

Ihre Anmeldung

Hiermit melde ich mich verbindlich an für:

Seminarbezeichnung

Seminardatum

Ort

Kosten

Teilnehmer

Name, Vorname

Apotheke

Anschrift

Telefon/ Fax

Stempel



Mit meiner Seminaranmeldung erkenne ich die allgemeinen Seminarbedingungen der WIWESA GmbH an.

Ort/Datum

Stempel, Unterschrift

Seminarbedingungen

Anmeldung: Bitte verwenden Sie das diesem Seminarplan beiliegende Anmeldeformular, um sich **per Fax, per E-Mail** oder **per Post anzumelden**. Telefonische Anmeldungen können nicht entgegengenommen werden. Da die Teilnehmerzahl begrenzt ist, entscheidet der Eingang der Anmeldungen.

Wir behalten uns vor, bei zu geringer Beteiligung nach Anmeldefrist, eine Absage vorzunehmen. Nach Ablauf der Anmeldefrist erhalten Sie per Fax, per Post oder per E-Mail eine Teilnahmebestätigung. Die **Bezahlung** erfolgt **nach Erhalt der Rechnung**.

Nichtmitgliedern des LAV berechnen wir einen 50-prozentigen Aufschlag auf den Seminarpreis.

Vorsorglich möchten wir darauf hinweisen, dass bei den Seminarkosten Seminarunterlagen sowie Versorgung (Getränke, bei ganztags Seminaren auch Mittagessen) inklusive sind.

Rücktritt: Bitte haben Sie Verständnis, dass wir bei einem Rücktritt nach bestätigter Teilnahme sowie nach Ablauf der Anmeldefrist eine Stornogebühr von 50 % der Seminarkosten erheben müssen.

Eine Stornierung muss schriftlich erfolgen!

Organisation: WIWESA GmbH, Dr. Eisenbart-Ring 2, 39120 Magdeburg
Frau Jana Lange
Telefon: 0391/ 60 965 24
Telefax: 0391/ 60 965 28

4. Produktübersicht

- Kompressionsversorgungen
- Herstellung Materialien und Prüfung
- Gütezeichen - Qualitätsnorm - Kennzeichnung
- Differenzierung der Gestricke und Druckklassen

5. Abgabe von medizinischen Kompressionsstrümpfen

- notwendige Rezeptangaben und deren Bedeutung

6. Praxisübungen

- Abmessen mit Größenbestimmung
- Anlegen mit Tipps und Tricks
- Arbeitsmittel
- Einweisung / Handhabung
- speziell entwickeltes Zubehör als Therapiebegleitung

7. Kurzfassung rechtliche Grundlagen zur Hilfsmittelversorgung, PG 17

8. Abschlusstest

Termin	26.06.2019, 09.00 – 18.00 Uhr Magdeburg , Verwaltungszentrum der Heilberufe
Anmeldefrist	01.06.2019
Referenten	Medizinprodukteberater Compressana GmbH
Kosten	85,00 €/TN zzgl. 19 % MwSt. für Mitglieder des LAV Sachsen-Anhalt
Zielgruppe	Medizinisches Fachpersonal



Mit meiner Seminaranmeldung erkenne ich die allgemeinen Seminarbedingungen der WIWESA GmbH an.

Die Veranstaltung wurde von der Apothekerkammer Sachsen-Anhalt mit **8 Fortbildungspunkten** bewertet.



© Treuhand Hannover

Steuerberatung für Apotheken

Der Fokus auf Apothekerinnen und Apotheker ist das Markenzeichen der Treuhand Hannover. Unser mandantenspezifischer ganzheitlicher Beratungsansatz – gepaart mit einem umfassenden Branchenwissen und der persönlichen Beratung – macht auch Ihre Apotheke erfolgreicher. Neben den klassischen Leistungen der Steuerberatung (Buchführung, Jahresabschluss, Steuererklärungen und Lohn- und Gehaltsabrechnungen) bietet die Treuhand Hannover auch ein umfangreiches Beratungsangebot für wirtschaftliche Fragestellungen zum laufenden Betrieb. Durch unsere Kompetenz und Erfahrung stehen wir auch in besonderen Situationen wie etwa bei der Gründung, dem Kauf/Verkauf oder der Expansion an Ihrer Seite.

Lernen Sie uns kennen und stellen Sie gemeinsam mit uns die Weichen für eine erfolgreiche Zukunft.

Treuhand Hannover GmbH Steuerberatungsgesellschaft

Niederlassungen deutschlandweit, auch in

HALLE/S. · Gustav-Anlauf-Str. 8 · Tel. 0345 23327-0

MAGDEBURG · Klausenerstr. 24 · Tel. 0391 30057-0

QUEDLINBURG · Markt 7 · Tel. 03946 9657-0

STENDAL · Breite Str. 39 · Tel. 03931 6893-0

***treu*/hand**
erfolgreich steuern